



Intervenants :

Mairesse William, consultant chez Haut les Courts

Animateurs :

Fonteny Camille

Camille.fonteny@opaba.org

☎ 03 89 24 45 35

Lieux : Colmar

Tarifs :

Le coût de la formation est de
600€/stagiaire

Objectif(s) :

Cette formation a pour objectif de vous permettre de dresser un bilan de votre commercialisation et d'optimiser vos ventes :

- 1. Maîtriser la méthodologie pour analyser et optimiser la stratégie commerciale**
- 2. Les enjeux de la stratégie commerciale et les différentes étapes à appréhender.**
- 3. Les outils pour décliner la stratégie et générer des revenus**
- 4. Elaborer un plan d'actions commercial et principes clés de la vente en circuits courts.**

Le programme de la formation :

	Adhérents	Non adhérents
personnes éligibles au VIVEA	<i>pris en charge par Vivea dans la limite de votre plafond de formation annuel</i>	
personnes non éligibles au VIVEA *	400 €	600 €

**Pour les salariés, un financement par le FAFSEA est possible (basé sur un coût pédagogique + salaire brut hors frais annexes). Tél. FAFSEA: 03 83 96 87 79 (Accompagnement à l'Effort de Formation)*

Organisé avec le soutien de :



Par :



25 février 2019 9h00 à 17h30	Colmar (lieu précis lors de l'inscription)	Adapter la stratégie commerciale, rouage essentiel de ma ferme - Pourquoi la stratégie commerciale, - Du diagnostic à la mise en œuvre, - Analyse des résultats commerciaux - Le client au cœur des stratégies, - Etude de cas des participants, - Segmentation de la clientèle et positionnement, - Adapter la stratégie et les objectifs commerciaux
26 février 2019 9h00 à 17h30	Colmar (lieu précis lors de l'inscription)	Décliner et mettre en œuvre la stratégie pour optimiser les ventes - Valoriser les produits, la ferme et les savoir-faire - Mettre en œuvre ma stratégie – Définition d'un plan d'action commercial efficace, suivre et piloter l'activité commerciale Présentation, exercices en ateliers et études de cas concrets

Le repas sera pris en commun.

Bulletin d'inscription

Formation : Optimiser mes ventes en circuits courts (25-26 février 2019)

Nom : _____

Prénom : _____

Tel : _____

Adresse : _____

Mail : _____

Date de naissance : ___/___/___

Statut à la MSA (être à jour de ses cotisations)

- chef d'exploitation
 Conjoint(e) collaborateur(trice)
 Aide familiale
 Cotisant(e) solidaire
 Salarié(e)
 Autre – précisez :